



Optimall by AROBS

Reducerea costurilor prin optimizarea vânzărilor

NEWSLETTER IUNIE 2011

Modul Promoții

Modulul Promoții ajută clienții în definirea anumitor promoții la produsele comercializate. Promoțiile pot include mai multe articole însă pentru fiecare articol trebuie specificat prețul promoțional și cantitatea din promoție.

Definirea promoțiilor în aplicația Optimall se realizează astfel:

- se setează bifa Promoții în fereastra de Configurare Firmă și bifa Promoții din fereastra Modifică PDA pe fiecare agent care folosește promoțiile (bife vizibile în momentul în care este activat modulul de promoții)
- se definesc promoțiile în secțiunea "Promoții" prin selectarea butonului de pe ecranul principal, sub secțiunea Rapoarte
- se reface nomenclatorul de articole pentru a insera și promoțiile definite anterior
- se face o sesiune nouă și se trimite pe Palm promoțiile.

În momentul în care se adaugă articolele pe Palm se poate adăuga și promoția definită, promoție care este vizibilă ca și produs de sine stătător. Când comanda se exportă în baza de date a ERP-ului, promoția este descompusă în articolele componente cu cantitățile și prețul specificat în promoție.



Modul Discount



Acest modul permite clienților să importe din sistemul de gestiune toate discount-urile stabilite pentru fiecare client în parte. Astfel, agentul va vedea pe PDA discountul oferit pentru fiecare client. În plus, prețul de bază apare deja discountat atunci când se realizează o comandă.

Dacă în sistemul de gestiune nu există setate discount-urile pe fiecare client în parte, acestea se pot seta din aplicația Back Office a soluției OptimallSFA.

O altă funcționalitate a acestui modul este posibilitatea setării de discount-uri pe grupe sau categorii de produse. Astfel, atunci când un agent face o comandă și introduce un produs din grupa discountată, prețul articolului respectiv apare gata discountat pe factură.

Prelungire campanie de recomandări OptimallSFA

Datorită feed-back-ului pozitiv primit de la clienți cu privire la campania de recomandări am decis să o prelungim pentru o perioadă de încă 3 luni. Astfel, pentru fiecare client nou cu minim 5 licențe Optimall venit la recomandarea Dumneavoastră, în perioada 15 iunie-15 septembrie, veți primi din partea companiei AROBS un GPS Smailo 4.3 Full Europe.

Pentru detalii ne puteți contacta la optimall@arobs.com sau la telefon **0740 276 273**.



CADOU



Program "Buy Back" Treo 680

În cadrul programului de Buy Back inițiat de către compania AROBS Transilvania Software pot fi achiziționate terminalele Palm Treo 680 care asigură o utilizare eficientă a soluției de automatizare a vânzărilor OptimallSFA. Programul constă în oferirea unei reduceri de 30 euro la achiziționarea unui terminal nou în schimbul predării unui terminal vechi și uzat, orice model.

Pentru detalii și ofertă ne puteți contacta la optimall@arobs.com sau la telefon **0740 276 273**.

Clienți noi OptimallSFA: iunie 2011

Comaniile Unibel Nord București și Aquaris Veritas Sf. Gheorghe au devenit clienți noștri în luna iunie.

